

NYHETSBREV

från NyföretagarCentrum Falun



Fler startar ”på sidan”

Antal företag som startas minskar i hela landet jämfört med tidigare år och under våren såg vi ett minskat tryck på rådgivningen på NyföretagarCentrum. Konjunkturen har vänt och det har blivit en stor minskning av anslag när det gäller ”starta-eget bidragen” från arbetsförmedlingen, vilket innebär att färre arbetslösa ser företagande som ett sätt att försörja sig. Man satsar endast på dem som står längst från arbetsmarknaden och som hamnat i den så kallade fas 3.

För NyföretagarCentrum har därför andelen personer som redan har en anställning som kommer på rådgivning ökat procentuellt. Det innebär i sin tur att fler gör försiktigare starter parallellt med ett hel- eller deltidsarbete. Flera av företagen som vi sett starta det senaste året har därmed en längre startsträcka och växer långsamt, man ”hoppas inte ut” och chansar utan kör den säkrare vägen. Inga gasellföretag kanske, men med rätt affärsidé kan de ha tillväxt möjlighet på sikt.

I det här nyhetsbrevet tar vi dock fram ett undantag. Två elektriker som hoppat av yrkesbanan och satsat på ett intresse. Det ska bli riktigt spännande att se var dessa två kan hamna.

Augusti har börjat med två veckor fullbokade med rådgivning, en härlig start efter semestern! Vi hoppas hösten fortsätter i samma spår, så att vi får ännu fler livskraftiga företag i Falun.

Lisa Staffas
Verksamhetsledare & rådgivare

lisa.staffas@nyforetagarcentrum.se
www.nyforetagarcentrum.se/falun



NyföretagarCentrum
FALUN



Höstaktiviteter

Under hösten kommer vi att arrangera frukostträffar/seminarier för de som funderar på att starta företag samt de som är nystartade. Det sker i samarbete med er partners. Höstens upplägg är klart, men vill ni vara med till våren så ta kontakt med Lisa.

20 oktober Glimstedts - privat- och affärsjuridik för dig som är företagare

17 november Grant Thornton - lär dig läsa din resultat- och balansräkning

Nya partners

I år har tre nya företag anslutit sig som partners till NyföretagarCentrum Falun, vilket vi är väldigt glada för.



SkandiaMäklarna



Här rullar det på...

Två elektriker, en bra lokal, ett brinnande intresse för cyklar och ett franchisingkoncept. Det är huvudingredienserna för denna story.

Mattias Eriksson och Niclas Larsson är nu inte längre anställda som elektriker, utan driver cykelbutiken Sportson i Bojsenborg.

Varför ville ni starta företag?

– Vi har båda ett stort cykelintresse och kände att vi ville göra något annat då vi började tröttna på våra jobb som elektriker.

Varför franchise?

– Vi tittade först på köp av en cykelaffär som var till salu här i Falun, men det blev inget. Då vi känner folk i branschen blev vi tipsade om den här kedjan. Franchisingkonceptet ger hjälp med inköp, lager och marknadsföring vilket har varit till stor hjälp i början.

Vilket har varit svårast?

– Alla papper och allt ansvar det innebär att vara företagare i jämförelse med att vara anställd.

Roligast?

– Att få jobba med sitt intresse och att det går bättre än förväntat.

Ekonomiskt?

– Vi hoppade över lön första månaderna, men nu har vi börjat plocka varje månad. Vi ligger hittills bättre än budget, vilket känns skönt.

Har allt gått som ni trodde?

– Det har varit betydligt mer jobb än väntat, på både gott och ont. Det har blivit många timmar i verkstaden på kvällstid. Nu har vi anställt en person på timme.

Hur tänker ni utveckla verksamheten?

– Till vintern kommer vi satsa på löpband och crosstrainers, för att få snurr året runt.



Mattias och Niclas, glada cykelförsäljare – och mekare.

Företagsnamn: *Cranks AB*

Ingår i sportson-kedjan.

Startade företaget i augusti 2010.

Öppnade butiken 25 februari 2011.

Ägare: Mattias Eriksson och Niclas Larsson

Öppet må-fre 10-18, lörd 10-14

* cranks = vevparti

sportson.se