



STARTA EGET-GUIDEN – STEG FÖR STEG

1 AFFÄRSPLAN

- Formulera din affärsidé så att alla förstår den!
- Skriv en affärsplan som beskriver vad, hur och varför du ska starta. Ta hjälp av NyföretagarCentrums affärsplan på nätet, affarsplanen.com

2 PERSONLIGA FÖRUTSÄTTNINGAR

- Var säker på att affärsidén är rätt för dig.
- Engagera familj och vänner.
- Var envis och säljande.

3 RÄTT TIDPUNKT

- Ta reda på hur förutsättningarna ser ut för din marknad.
- Är din egen situation stabil?

4 NÄTVERKET – DINA KONTAKTER

- Tveka inte att kontakta de du känner som har erfarenhet.
- Ett bollplank är en god hjälp.
- Hitta en erfaren mentor. Vi kan hjälpa dig.

5 MARKNADEN OCH KONKURRENTER

- Vilka är dina kunder och var finns de?
- Varför ska kunden köpa av just dig?
- Ta reda på allt om konkurrenterna, deras marknadsföring och vad som är deras starka och svaga sidor.
- Var säker på att du sätter rätt pris.

6 MARKNADSFÖRING

- Var tydlig i ditt budskap så att dina kunder förstår vad du säljer.
- Hitta enkla sätt att marknadsföra ditt företag på.
- Kom ihåg att du som person är den bästa reklamen för ditt företag.

7 FÖRSÄLJNING

- Prioritera försäljningen – det är en förutsättning för att lyckas.
- Utgå från vad dina kunder behöver.
- Berätta vad du kan hjälpa dem med.
- Våga sälja!



8 FÖRETAGSNAMN

- Hitta ett bra företagsnamn, testa på vänner och bekanta. Tänk på att det ska fungera på nätet.
- Ta fram en logotyp som underlättar igenkänning.
- Skydda ditt företagsnamn och varumärke.
- Vänta med visitkort och trycksaker tills registreringen är godkänd.

9 RÄTT FÖRETAGSFORM

- Jämför olika företagsformer och tänk igenom vilken som passar dig bäst.
- Tänk på att val av bolagsform påverkar tryggheten. Tyvärr är det olika fördelar med EF och AB. Ta reda på vad som gäller.
- Snabbstarta AB, beställ ett lagerbolag.

10 SKATTER, AVGIFTER, TILLSTÅND, LAGAR OCH REGISTRERING

- Ta reda på vad som gäller för ditt företag, ett bra ställe att börja på är att ta fram en personlig checklista på verksamt.se
- På verksamt.se kan du sköta ärenden till Skatteverket och registrera ditt företag på Bolagsverket direkt.
- Ansök om godkännande för F- eller FA-skatt.
- Ta reda på hur momsen fungerar.
- Vissa branscher kräver särskilda tillstånd, ta reda på vad som gäller för ditt företag.
- Vänd dig till Patent- och registreringsverket om du har en idé som är värd att skydda.

11 DIN DIGITALA NÄRVARO

- Registrera ett eller flera domännamn så fort som möjligt.
- Ordna egen e-post med domännamnet.
- Börja med en enkel hemsida och se till att den alltid är uppdaterad.
- Sälj via din hemsida.
- Var aktiv på sociala medier, de mest kända är Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn, Snapchat och Youtube.





STARTA EGET-GUIDEN – STEG FÖR STEG

12 BUDGET OCH LÖNSAMHET

- Det kan dröja månader innan du skickar din första faktura. Gör en ordentlig startkalkyl – så du vet att du klarar utgifterna den första tiden.
- Gör en likviditets- och resultatbudget, en optimistisk och en pessimistisk.
- Var kostnadsmedveten!

13 BOKFÖRING, REDOVISNING OCH REVISION

- Vem ska sköta den löpande redovisningen, du själv eller en konsult?
- Vem frågar du om råd? Välj en redovisningskonsult/revisor som kan engagera sig i din verksamhet.
- Se till att bokföringen är korrekt redan från början.

14 BANK OCH FINANSIERING

- Vad finns det för finansieringsmöjligheter utifrån din situation? Kolla med flera banker och jämför.
- Var ärlig. Presentera din affärsplan och var noga förberedd inför mötet.
- Förhandla om dina villkor.
- nyforetagarcentrum.com/uppstartsplan

15 FÖRSÄKRINGAR OCH TRYGGHET

- Starta inte utan företagsförsäkring!
- Se över ditt försäkringsskydd; sjuk-, olycksfalls-, liv- och pensionsförsäkring m.m.
- Ta hjälp – fråga vad som finns!
- Gå med i a-kassa och ha en inkomstförsäkring.

16 AVTAL

- Vi kan inte nog understryka hur viktigt det är att ha rätt avtal. Tala alltid med experter innan du ingår avtal.
- Om du fortfarande är anställd – kontakta ditt fackförbund för att se över ditt anställningsavtal, din rätt att bedriva bisyssla eller konkurrensklausuler.
- Är ni flera som startar företag tillsammans, glöm inte att skriva ett kompanjonsavtal!
- Äktenskapsförord för att skilja företaget från den privata relationen.

17 LOKALER OCH UTRUSTNING

- Många startar idag sina företag i bostaden. Skaffa ett företagsabonnemang på din telefon så att nya kunder kan hitta dig.

- Företagshotell ger dig "kollegor" och ett nätverk.
- Tänk igenom hur stora lokaler du behöver och vilken utrustning som är nödvändig.
- Förhandla om villkor och bindningstid.

18 PERSONAL

- Anlita eller anställa? Överväg noga det som passar dig bäst.
- På verksam.se hittar du mer information om att anställa.

19 KÖPA ETT FÖRETAG

- Ett sätt att snabbt komma igång är att köpa ett redan befintligt företag.
- Köper du ett företag har du redan från dag 1 ett inarbetat namn, kunder och omsättning.
- Vi ger dig rådgivning!



20 SAKNAR DU EGEN AFFÄRSIDÉ?

- Du känner att du vill driva eget. Då kan franchise vara rätt för dig.
- Du kan hyra ett färdigt affärskoncept: svenskranchise.se

21 HÅLLBART FÖRETAGANDE

- Tänk över hur ditt företag påverkar samhälle och miljö.

22 VÅGA!

Ja, det var mycket på en gång!

Läs igenom NyföretagarCentrums Starta Eget-guiden många gånger.

Känner du dig klar?

Våga ta steget, kontakta oss så träffas vi för att testa din affärsidé och dina förutsättningar för att starta eget företag.

Lycka till!

ERBJUDANDEN TILL NYFÖRETAGARE

Här får du ta del av erbjudanden från NyföretagarCentrum. Sveriges nationella samarbetspartner som riktar sig särskilt till små- och nyföretagare. nyforetagarcentrum.com/erbjudande